

TITRE RNCP Conseiller commercial

NIVEAU BAC

Activités types & Compétences professionnelles

1 Prospecter un secteur de vente

- 1 - Assurer une veille professionnelle et commerciale
- 2 - Mettre en oeuvre un plan d'actions commerciales et organiser son activité
- 3 - Mettre en oeuvre la démarche de prospection
- 4 - Analyser ses performances commerciales et en rendre compte

2 Accompagner le client et lui proposer des produits et des services

- 5 - Représenter l'entreprise et contribuer à la valorisation de son image
- 6 - Conseiller le client en conduisant l'entretien de vente
- 7 - Assurer le suivi de ses ventes
- 8 - Fidéliser en consolidant l'expérience client